



Место жизни ваших технологий

Менеджер по работе с корпоративными заказчиками

Ваши задачи:

- Продажа IT-услуг, решений, сервисов, консалтинга
- Поиск новых и расширение продаж в уже существующих клиентах
- Поиск и привлечение новых клиентов, расширение клиентской базы;
- Введение документации

Мы от вас ожидаем:

- Высшее образование.
- Опыт работы в сфере IT – оборудования и решений будет преимуществом
- Опыт поиска клиентов и построения долгосрочных отношений с ними.
- Нацеленность на результат
- Наличие автомобиля будет преимуществом

Мы предлагаем:

- Гарантированная заработная плата: оклад + % от сделки. Уровень дохода не ограничен верхней планкой.
- Профессиональное обучение за счет компании
- Официальное трудоустройство по ТК РФ
- Полный рабочий день с 09:00 до 18:00