



Место жизни ваших технологий

Директор по развитию бизнеса

Ваши задачи:

- Активный поиск заказчиков в области системной интеграции и автоматизации бизнес-процессов.
- Проведение переговоров с первыми лицами компаний.
- Подготовка коммерческих предложений.
- Подготовка договорной документации, контроль за выполнения договорных обязательств
- Анализ и развитие существующей клиентской базы
- Нарботка новой клиентской базы.
- Консультирование клиентов (консалтинг) в сфере деятельности организации.

Мы от вас ожидаем:

- Высшее образование.
- Опыт работы в аналогичных должностях от 3 лет.
- Опыт поиска клиентов и построения долгосрочных отношений с ними.
- Умение проводить самостоятельные результативные переговоры с потенциальным заказчиком.
- Умение самостоятельно действовать в рамках закрепленных полномочий.
- Готовность к разъездной работе.
- Грамотная речь, высокая мотивация на результат, готовность к режиму многозадачности.
- Наличие собственной клиентской базы будет преимуществом

Мы предлагаем:

- Гарантированная заработная плата: оклад + % от сделки. Уровень дохода не ограничен верхней планкой.
- Профессиональное обучение за счет компании
- Официальное трудоустройство по ТК РФ
- Полный рабочий день с 09:00 до 18:00